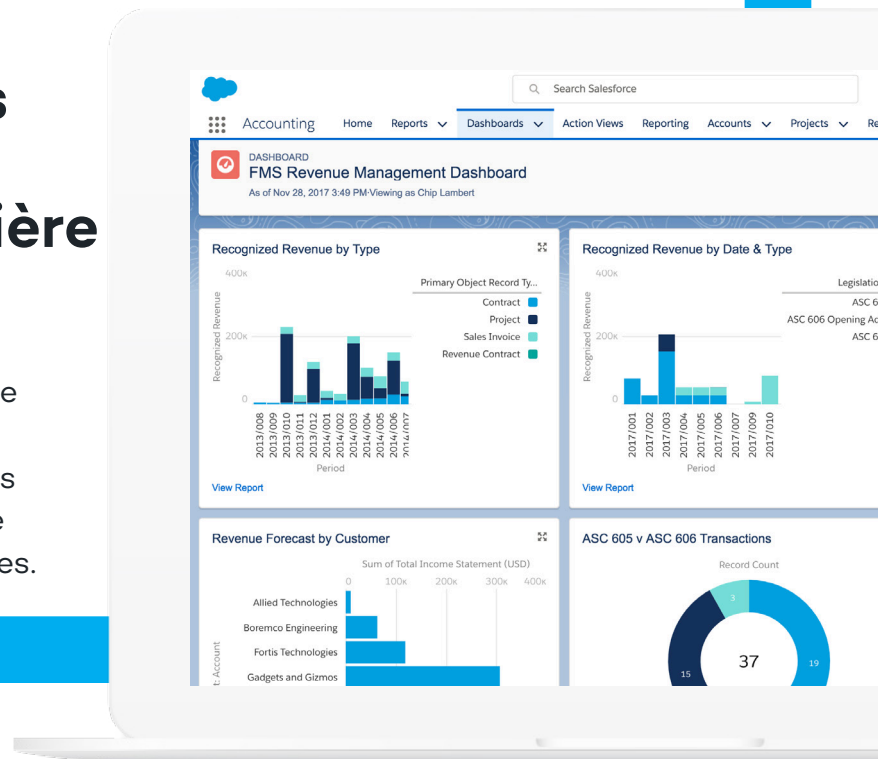


Automatiser la comptabilisation des revenus, assurer la transparence financière

Automatisez l'ensemble du processus de comptabilisation des revenus, depuis les simples soumissions de cartes de pointage aux tâches les plus complexes et aux problèmes de conformité. Évitez les erreurs qui peuvent vous coûter cher et vous faire prendre les mauvaises décisions financières.



Modèles de revenus illimités

Gérez plusieurs scénarios de revenus et centralisez les flux de revenus avec FinancialForce Services Revenue Management, une solution puissante native sur la plateforme Salesforce. Assurez la conformité aux nouvelles règles de comptabilisation des revenus et des dépenses, tout en améliorant la transparence sur la situation financière de votre entreprise. Éliminez les feuilles de calcul sujettes aux erreurs et chronophages et équipez votre entreprise de services d'une plateforme favorisant une croissance évolutive des revenus.

« Nous avons automatisé 95 % de nos fonctions financières, depuis la validation des relevés d'heures de travail jusqu'à la comptabilisation des revenus. »

Stephen Horrocks, Directeur financier, Methods

methods 

Une plateforme pour la croissance

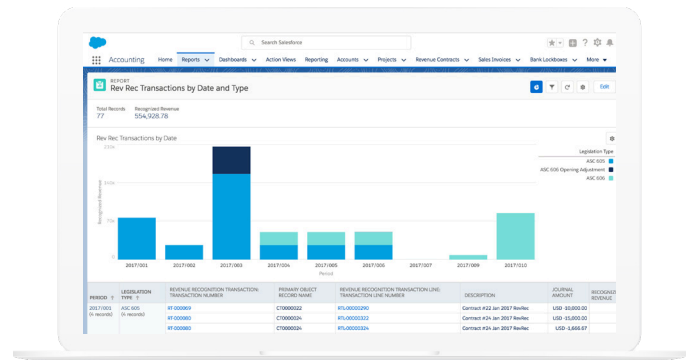
Offrez à votre entreprise une plateforme pour une croissance évolutive des revenus sans avoir besoin de personnel supplémentaire, et restez en conformité avec la réglementation financière en vigueur. FinancialForce Services Revenue Management s'intègre parfaitement avec les applications Salesforce et la solution Professional Services Automation (PSA), ou peut être déployée de manière autonome avec vos systèmes ERP existants.

Compatibilité avec tous les modèles de revenus

Produits, abonnements, services professionnels et commerciaux, contrats basés sur l'utilisation et toute combinaison de ceux-ci – suivez tous les flux de revenus et scénarios à l'aide d'un seul outil unifié. Rassemblez facilement des données sources de revenus provenant de l'ensemble de l'entreprise et automatisez des calculs de revenus complexes et des allocations entre plusieurs contrats clients et obligations de performance individuelles.

ASC 606, IFRS 15, et bien plus encore

Des rapports interactifs avec comparaison côte à côte vous permettent d'évaluer rapidement l'impact des nouvelles règles de comptabilisation des revenus (par ex. ASC 606, IFRS 15 et AASB 15) et d'ajuster les processus et les stratégies de tarification en conséquence. Appliquez et modifiez les contrôles internes pour enregistrer efficacement les transactions tout en intégrant les normes de conformité actuelles et futures.



Adapté à l'audit

Améliorez la visibilité et les contrôles des revenus en les rendant reproductibles et vérifiables, ce qui rend le processus de préparation d'audit moins coûteux et plus précis et les pistes d'audit plus fluides, plus rapides. Automatisez le lien entre les transactions de source de revenus et les écritures de comptabilisation des revenus. Conformez-vous facilement aux nouvelles normes, comptabilisez les revenus par rapport aux obligations de performance en fonction du prix de vente autonome (SSP) et gérez le tout sur la plateforme Salesforce en même temps que vos autres activités de gestion de la relation client, de gestion des commandes et de facturation.

Prévisions et informations commerciales

Obtenez une vue complète de vos flux de revenus, avec les données réelles en temps réel, à côté d'informations prévisionnelles, qui peuvent être facilement personnalisées par les utilisateurs de l'entreprise. Donnez à vos équipes les moyens de prendre des décisions plus éclairées en temps utile et d'obtenir une vision globale de l'impact financier en aval de l'évolution des modèles économiques, des stratégies de tarification et des contrats clients sur les revenus comptabilisés.

PLUS AVEC MOINS

Réduisez le personnel ou réaffectez-le à des activités à plus forte valeur ajoutée

MOINS D'ERREURS

Éliminez la saisie manuelle et les feuilles de calcul indépendantes, améliorez les vérifications et les contrôles

CLÔTURE ACCÉLÉRÉE

Clôturez les comptes deux fois plus vite, avec une meilleure visibilité et plus de confiance

CONFORMITÉ & CONTRÔLE

FinancialForce prend en charge les règlements AICPA, FASB, IASB et SEC (y compris ASC 606, IFRS 15 et AASB 15) ainsi que les preuves objectives propres au fournisseur (VSOE). Il prend également en charge la conformité à la section 404 de la loi Sarbanes-Oxley avec des contrôles internes automatisés.

- Prise en charge de plusieurs devises et entités
- Établissez un contrat de revenus et des obligations de performance avec des données sources de revenus ou importez des transactions à partir d'applications de revenus externes.
- Comptabilisez les coûts associés aux revenus à amortir avec le tableau de comptabilisation des revenus
- Les régularisations garantissent la comptabilisation de revenus antérieurs et empêchent la duplication pendant la transition vers la nouvelle norme
- Les processus de comptabilisation rétrospective et parallèle maintiennent les valeurs historiques en conformité avec la norme actuelle et suivent les nouvelles valeurs avec la nouvelle norme.
- Comprend des contrôles pour empêcher les entrées en double et les erreurs de comptabilisation
- Documente facilement les pistes d'audit avec des liens vers les données sources sur la plateforme Salesforce via la comptabilité et le reporting.

ALLOCATIONS ET CALCULS

Fini les intégrations et les processus manuels avec cette solution unifiée qui vous permet d'importer des données de toute l'entreprise et d'automatiser même les calculs de revenus les plus complexes.

- Saisissez ou remplacez le SSP et le total des revenus du contrat.
- Automatisez les allocations et les calculs dans le ratio du SSP
- Allouez et amortissez le coût du contrat aux obligations de performance conformément aux nouvelles normes de comptabilisation des revenus
- Automatisez les contrôles pour éviter les écritures en double et les erreurs de comptabilisation

ARRANGEMENTS MULTI-ÉLÉMENTS

FinancialForce organise et simplifie le processus de suivi, de calcul et de création appropriée des entrées appropriées à partir d'arrangements multi-éléments et de flux de revenus jusqu'aux postes. Suivez facilement des transactions combinant des produits, des services et/ou des abonnements sur la même facture.

- Effectuez des calculs sur la base d'une répartition égale, d'un pourcentage d'achèvement ou de livrables.
- Organisez les éléments par projets, jalons, dates, factures, crédits, remboursements ou dépenses.
- Définition souple des exercices et périodes

UNE SOURCE UNIQUE DE VÉRITÉ

Les données de vos applications Salesforce, y compris les données CRM et CPQ, sont transférées automatiquement dans FinancialForce en utilisant les mêmes objets de données et la même architecture. Cela garantit l'intégrité des données, élimine les problèmes de traitement manuel et fournit des liens directs pour les pistes d'audit.

- Obtenez des données et une cartographie cohérentes de bout en bout, à partir de CRM, CPQ et d'autres systèmes de front office
- Pistes d'audit complètes depuis l'opportunité initiale et la comptabilisation des revenus jusqu'au grand livre comptable et au reporting financier. Intégration à Salesforce et/ou Comptabilité FinancialForce, y compris les contrats, les factures de vente et les avoirs
- Pour les organisations avec des services professionnels, saisissez de manière transparente des données sur les projets, les jalons, les dépenses, les feuilles de temps, les ajustements divers et les données budgétaires dans FinancialForce PSA

VISIBILITÉ DES REVENUS

Dérivez des prévisions de revenus avec des valeurs différées et prévisionnelles de multiples données sources de revenus, y compris les opportunités, les contrats, les commandes, les factures et les projets. Tirez parti des modèles standard intégrés ou développez vos propres rapports personnalisés.

- Affichez les tableaux de bord de revenus par secteur d'activité, client ou région
- Comparez ASC 606 et ASC 605 côte à côte par catégorie de revenus
- Analysez en profondeur les données réelles des contrats et les prévisions, le compte, le client, le projet, le type de revenu et bien plus encore
- Utilisez Salesforce Chatter pour collaborer sur les transactions de revenus et les postes

PLATEFORME SALESFORCE

Déjà client Salesforce ? Native sur la plateforme Salesforce, FinancialForce vous apporte encore plus de valeur avec la plateforme cloud n°1 au monde. Au lieu d'entretenir votre pile technologique, vous pouvez vous concentrer sur le service aux clients et la croissance de l'entreprise.

- Profitez d'une expérience utilisateur lisse, simple et sécurisée.
- Profitez d'AppExchange, le premier marché d'applications métier au monde.
- Tirez parti du reporting et de l'analyse de demain